

# Импорт медных сплавов в ОАЭ

**Аналитический отчёт + рабочая Excel-база компаний, поставок, контактов и цен**

Показатель	Значение
Период	09.01.2024 - 29.12.2025
Поставок	52
Компаний-покупателей/получателей	27
Поставщиков/отправителей	23
Стоимость	18,2 млн \$
Вес	2 008,1 т
Сайт	trade-scan.ru

## Что получает клиент

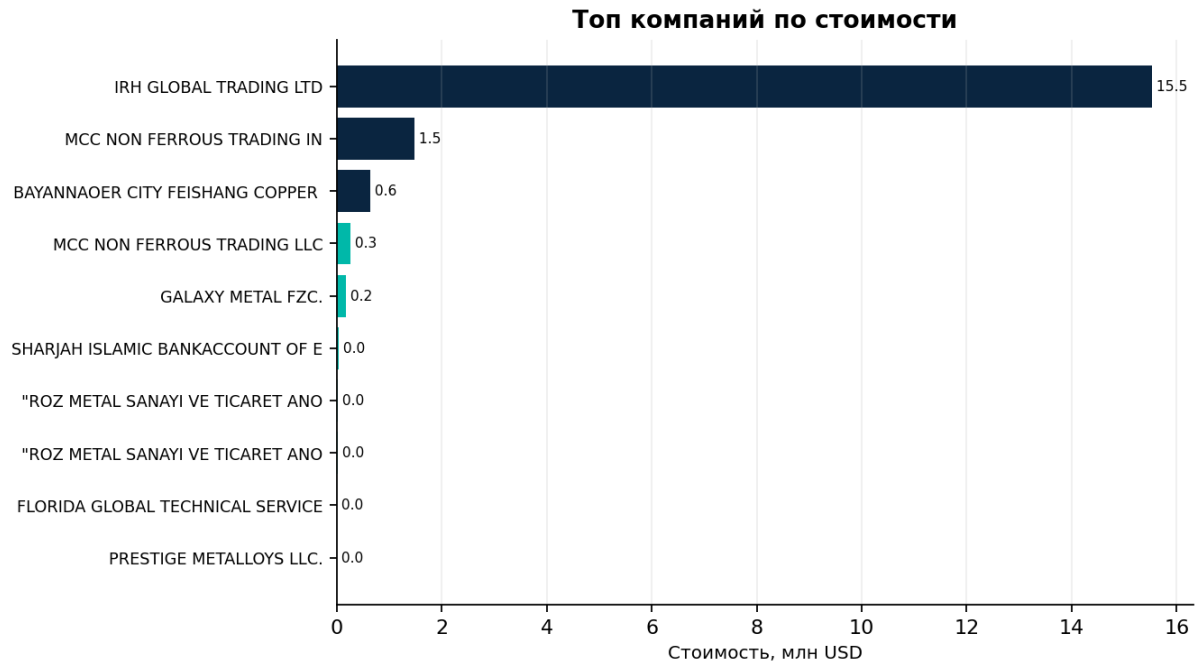
Комплект TradeScan состоит из двух файлов: PDF-отчёт для руководителя и Excel-база на 10 листов для практической работы с компаниями, контактами, поставками, ценами и источниками.

# 1. Практическая ценность отчёта

Отчёт помогает не просто посмотреть статистику, а подготовить базу реальных покупателей, поставщиков и партнёров. Топ-10 компаний формируют 99,8% стоимости в выборке; именно их стоит проверить первыми для коммерческой проработки.

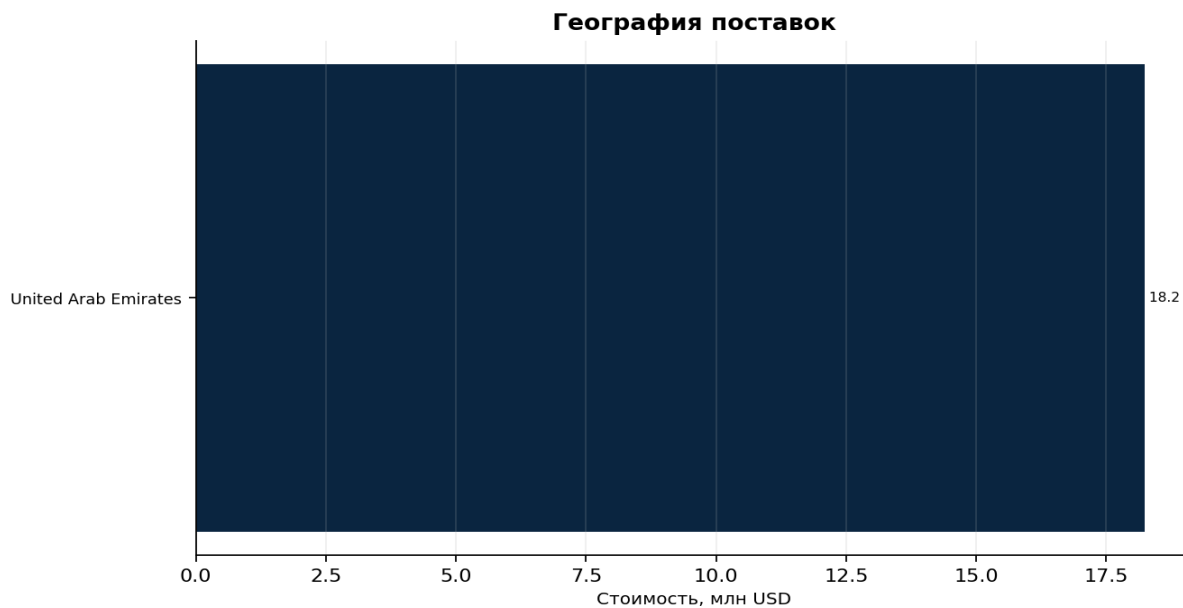
Задача	Практическое действие
Поиск покупателей	Сформировать список компаний с регулярными поставками и приоритетом по стоимости/частоте закупок.
Проверка партнёра	Понять, действительно ли компания импортирует/экспортирует товар, а не только имеет сайт.
Подготовка к выставке	До поездки определить, с кем назначать встречи, а на кого не тратить время.
Переговоры	Использовать фактические объёмы, цены и страны поставок как основу для аргументов.

## 2. Топ компаний для первичной коммерческой проработки



№	Компания	Регион/страна	Стоимость, USD	Поставок	Сайт
1	IRH GLOBAL TRADING LTD	United Arab Emirates	15,5 млн \$	3	—
2	MCC NON FERROUS TRADING IN	United Arab Emirates	1,5 млн \$	8	—
3	BAYANNAOER CITY FEISHANG COPPER INDUSTRY CO., LTD П/П METION FZ LLC	United Arab Emirates	643,2 тыс, \$	2	—
4	MCC NON FERROUS TRADING LLC	United Arab Emirates	266,9 тыс, \$	2	—
5	GALAXY METAL FZC.	United Arab Emirates	171,9 тыс, \$	1	<a href="https://galaxymetals.ae">https://galaxymetals.ae</a>
6	SHARJAH ISLAMIC BANKACCOUNT OF EUROFLOW FZE	United Arab Emirates	45,6 тыс, \$	2	—
7	"ROZ METAL SANAYI VE TICARET ANONIM SHIRKETI" KOHTRAFEHT GRAND ATA GENERAL TRADING LLC	United Arab Emirates	19,2 тыс, \$	1	—
8	"ROZ METAL SANAYI VE TICARET ANONIM SHIRKETI" KOHTRAFEHT CENTRANZ TRADING LLC	United Arab Emirates	19,2 тыс, \$	1	—
9	FLORIDA GLOBAL TECHNICAL SERVICES	United Arab Emirates	10,7 тыс, \$	1	—
10	PRESTIGE METALLOYS LLC.	United Arab Emirates	9,1 тыс, \$	1	<a href="https://www.metalloys.ae">https://www.metalloys.ae</a>

### 3. География и товарная структура



## 4. Динамика и ценовые ориентиры



Цены в таможенной базе нужно использовать как ориентир, а не как единственный рыночный уровень: они зависят от условий поставки, партии, качества товара, страны происхождения и контрактной структуры.

Категория	Средняя цена, USD/кг	Медианная цена, USD/кг	Стоимость, USD	Поставок
Медь	24		18,2 млн \$	52

## 5. Примеры профилей компаний

В Excel-файле есть расширенные поля: телефон, сайт, email, краткое описание, источник контакта/профиля и ссылка на источник. Это превращает базу в рабочий список для менеджеров по продажам и закупкам.

№	Компания	Телефон	Сайт	Email	Краткий профиль	Источник контакта/профиля
1	IRH GLOBAL TRADING LTD	—	—	—	Компания указана в сводном листе импортёров исходной базы. Релевантна как потенциальный покупатель/партнёр по выбранному товару.	Исходная база, лист Importers Summary
2	MCC NON FERROUS TRADING IN	—	—	—	Компания указана в сводном листе импортёров исходной базы. Релевантна как потенциальный покупатель/партнёр по выбранному товару.	Исходная база, лист Importers Summary
3	BAYANNAOER CITY FEISHANG COPPER INDUSTRY CO., LTD П/П METION FZ LLC	—	—	—	Компания указана в сводном листе импортёров исходной базы. Релевантна как потенциальный покупатель/партнёр по выбранному товару.	Исходная база, лист Importers Summary
4	MCC NON FERROUS TRADING LLC	—	—	—	Компания указана в сводном листе импортёров исходной базы. Релевантна как потенциальный покупатель/партнёр по выбранному товару.	Исходная база, лист Importers Summary
5	GALAXY METAL FZC.	—	<a href="https://galaxymetals.ae">https://galaxymetals.ae</a>	—	Компания указана в сводном листе импортёров исходной базы. Релевантна как потенциальный покупатель/партнёр по выбранному товару.	Исходная база, лист Importers Summary

## 6. Как использовать отчёт перед выставкой или переговорами

Перед поездкой в страну, участием в выставке или назначением переговоров важно понимать, кто фактически покупает ваш товар, кто является конкурентом, какие компании работают регулярно, а какие только имеют сайт без подтверждённой торговой активности. TradeScan помогает проверить это по таможенным данным.

Этап	Что сделать
До поездки	Составить список целевых компаний по фактическим поставкам и объёмам.
Перед встречей	Проверить компанию: объёмы, страны, товары, поставщиков/покупателей.
На выставке	Не тратить время на нерелевантные контакты; фокусироваться на компаниях с подтверждённой активностью.
После встречи	Сравнить обещания потенциального партнёра с данными по поставкам и ценам.

## 7. Методология и состав Excel-базы

Excel-файл содержит 10 листов: Summary, How to use, Top companies, Company catalog, Top suppliers, All shipments, Products HS codes, Geography, Dynamics, Price analysis, Methodology. Он предназначен для фильтрации, сортировки и дальнейшей работы с компаниями.

Раздел	Описание
Источник данных	Таможенные декларации и открытые данные, обработанные в аналитический формат TradeScan.
Назначение отчёта	Подготовка практической базы покупателей, поставщиков, импортёров, экспортёров и потенциальных партнёров по выбранной товарной группе.
Контакты и профили	Контакты добавляются из исходной базы, официальных сайтов, открытых бизнес-реестров и отраслевых каталогов. Источник указывается в отдельных колонках.
Ограничения	Таможенная стоимость может отличаться от рыночной. Контакты требуют периодической актуализации.
Сайт	trade-scan.ru
Контакты	Telegram @dmitryexport · info@rgexp.com

**Заказать аналогичный отчёт или базу потенциальных покупателей/поставщиков: [trade-scan.ru](https://trade-scan.ru) · Telegram @dmitryexport · [info@rgexp.com](mailto:info@rgexp.com)**