

TradeScan · trade-scan.ru

Экспорт ферросплавов и свинца из России в Китай

Аналитический отчёт + рабочая Excel-база компаний, поставок, контактов и цен

Показатель	Значение
Период	02.01.2025 - 31.03.2025
Поставок	498
Компаний-покупателей/получателей	17
Поставщиков/отправителей	15
Стоимость	77,2 млн \$
Вес	94 457,9 т
Сайт	trade-scan.ru

Что получает клиент

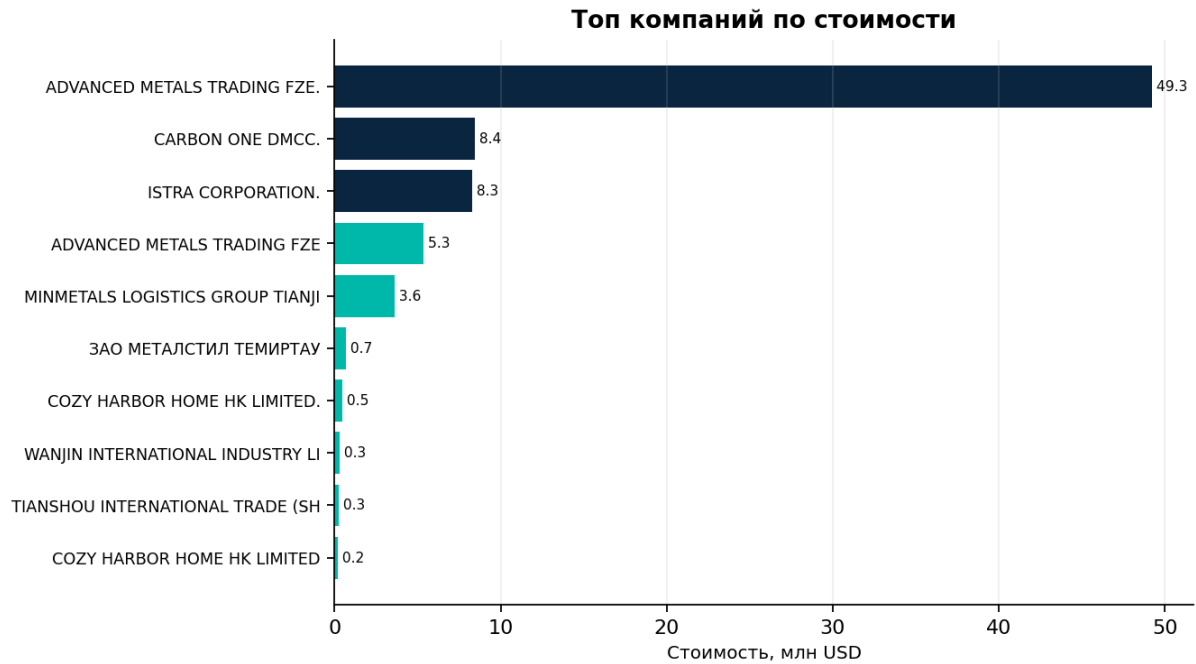
Комплект TradeScan состоит из двух файлов: PDF-отчёт для руководителя и Excel-база на 10 листов для практической работы с компаниями, контактами, поставками, ценами и источниками.

1. Практическая ценность отчёта

Отчёт помогает не просто посмотреть статистику, а подготовить базу реальных покупателей, поставщиков и партнёров. Топ-10 компаний формируют 99,5% стоимости в выборке; именно их стоит проверить первыми для коммерческой проработки.

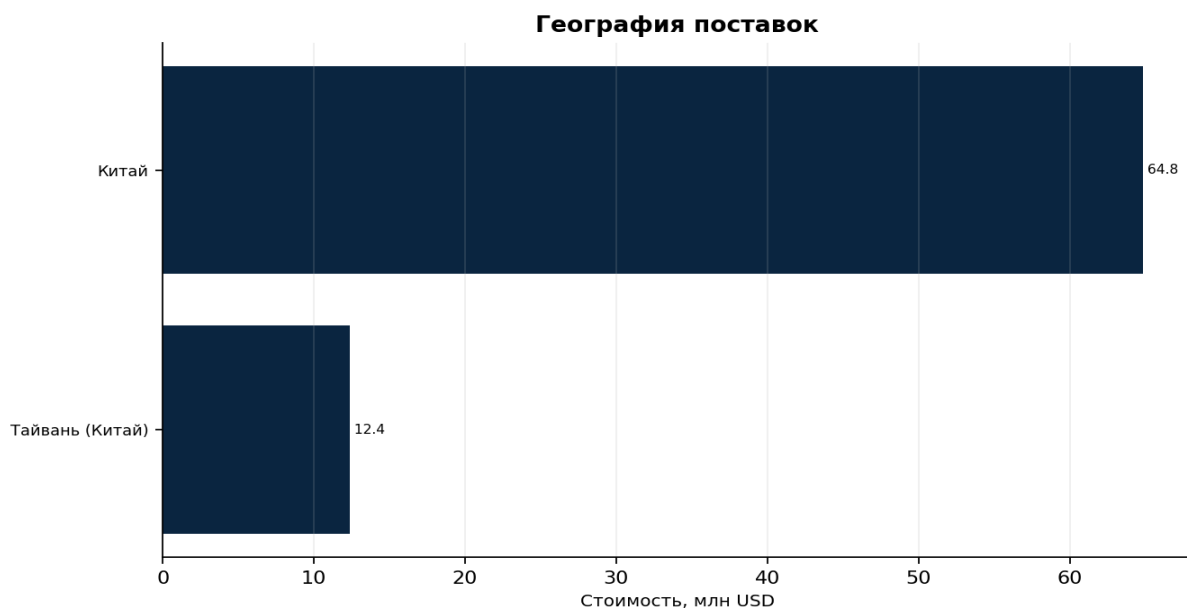
Задача	Практическое действие
Поиск покупателей	Сформировать список компаний с регулярными поставками и приоритетом по стоимости/частоте закупок.
Проверка партнёра	Понять, действительно ли компания импортирует/экспортирует товар, а не только имеет сайт.
Подготовка к выставке	До поездки определить, с кем назначать встречи, а на кого не тратить время.
Переговоры	Использовать фактические объёмы, цены и страны поставок как основу для аргументов.

2. Топ компаний для первичной коммерческой проработки

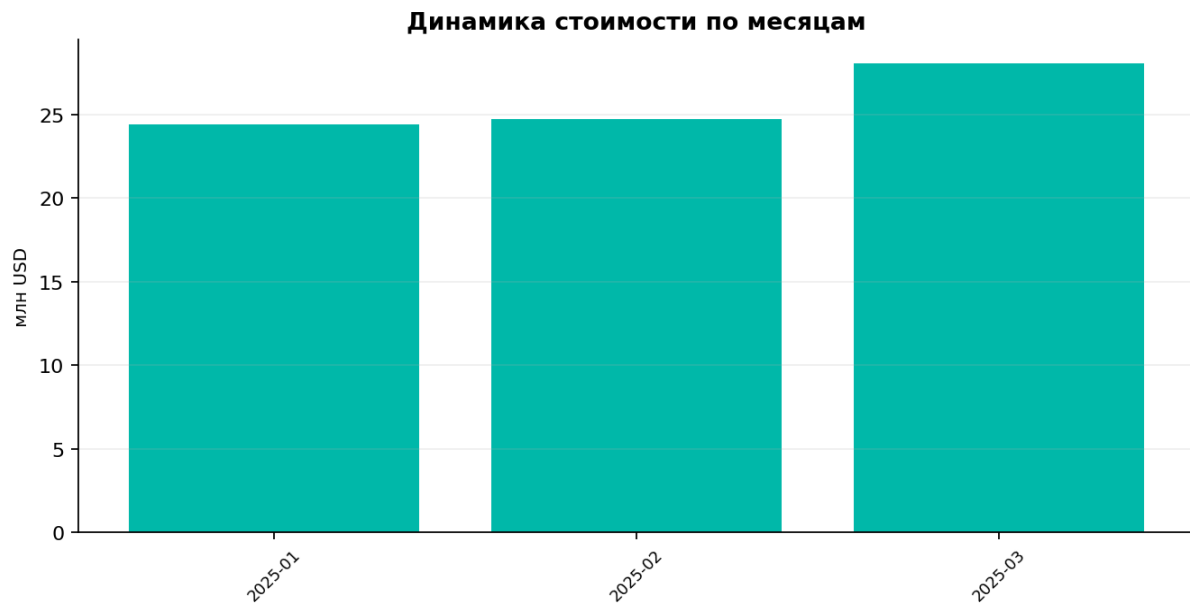


№	Компания	Регион/страна	Стоимость, USD	Поставок	Сайт
1	ADVANCED METALS TRADING FZE.	Китай, Тайвань (Китай)	49,3 млн \$	377	—
2	CARBON ONE DMCC.	Китай, Тайвань (Китай)	8,4 млн \$	35	—
3	ISTRA CORPORATION.	Тайвань (Китай)	8,3 млн \$	15	—
4	ADVANCED METALS TRADING FZE	Китай, Тайвань (Китай)	5,3 млн \$	28	—
5	MINMETALS LOGISTICS GROUP TIANJIN FORWARDERS CO.LTD.	Китай	3,6 млн \$	16	—
6	ЗАО МЕТАЛСТИЛ ТЕМИРТАУ	Тайвань (Китай)	688,0 тыс, \$	5	—
7	COZY HARBOR HOME HK LIMITED.	Китай	457,3 тыс, \$	4	—
8	WANJIN INTERNATIONAL INDUSTRY LIMITED.	Китай	315,0 тыс, \$	1	—
9	TIANSHOU INTERNATIONAL TRADE (SHANGHAI) CO. LTD	Китай	268,7 тыс, \$	2	—
10	COZY HARBOR HOME HK LIMITED	Китай	211,6 тыс, \$	1	—

3. География и товарная структура



4. Динамика и ценовые ориентиры



Цены в таможенной базе нужно использовать как ориентир, а не как единственный рыночный уровень: они зависят от условий поставки, партии, качества товара, страны происхождения и контрактной структуры.

Категория	Средняя цена, USD/кг	Медианная цена, USD/кг	Стоимость, USD	Поставок
Чёрные металлы	1	1	77,1 млн \$	493
Свинец	1	1	136,0 тыс. \$	5

5. Примеры профилей компаний

В Excel-файле есть расширенные поля: телефон, сайт, email, краткое описание, источник контакта/профиля и ссылка на источник. Это превращает базу в рабочий список для менеджеров по продажам и закупкам.

№	Компания	Телефон	Сайт	Email	Краткий профиль	Источник контакта/профиля
1	ADVANCED METALS TRADING FZE.	—	—	—	Компания указана в таможенной базе как активный участник поставок по выбранной товарной группе. Рекомендуется проверить сайт и реквизиты перед первичным контактом.	Таможенная база TradeScan; профиль требует дополнительной проверки по открытым источникам
2	CARBON ONE DMCC.	—	—	—	Компания указана в таможенной базе как активный участник поставок по выбранной товарной группе. Рекомендуется проверить сайт и реквизиты перед первичным контактом.	Таможенная база TradeScan; профиль требует дополнительной проверки по открытым источникам
3	ISTRA CORPORATION.	—	—	—	Компания указана в таможенной базе как активный участник поставок по выбранной товарной группе. Рекомендуется проверить сайт и реквизиты перед первичным контактом.	Таможенная база TradeScan; профиль требует дополнительной проверки по открытым источникам
4	ADVANCED METALS TRADING FZE	—	—	—	Компания указана в таможенной базе как активный участник поставок по выбранной товарной группе. Рекомендуется проверить сайт и реквизиты перед первичным контактом.	Таможенная база TradeScan; профиль требует дополнительной проверки по открытым источникам
5	MINMETALS LOGISTICS GROUP TIANJIN FORWARDERS CO.LTD.	—	—	—	Компания указана в таможенной базе как активный участник поставок по выбранной товарной группе. Рекомендуется проверить сайт и реквизиты перед первичным контактом.	Таможенная база TradeScan; профиль требует дополнительной проверки по открытым источникам

6. Как использовать отчёт перед выставкой или переговорами

Перед поездкой в страну, участием в выставке или назначением переговоров важно понимать, кто фактически покупает ваш товар, кто является конкурентом, какие компании работают регулярно, а какие только имеют сайт без подтверждённой торговой активности. TradeScan помогает проверить это по таможенным данным.

Этап	Что сделать
До поездки	Составить список целевых компаний по фактическим поставкам и объёмам.
Перед встречей	Проверить компанию: объёмы, страны, товары, поставщиков/покупателей.
На выставке	Не тратить время на нерелевантные контакты; фокусироваться на компаниях с подтверждённой активностью.
После встречи	Сравнить обещания потенциального партнёра с данными по поставкам и ценам.

7. Методология и состав Excel-базы

Excel-файл содержит 10 листов: Summary, How to use, Top companies, Company catalog, Top suppliers, All shipments, Products HS codes, Geography, Dynamics, Price analysis, Methodology. Он предназначен для фильтрации, сортировки и дальнейшей работы с компаниями.

Раздел	Описание
Источник данных	Таможенные декларации и открытые данные, обработанные в аналитический формат TradeScan.
Назначение отчёта	Подготовка практической базы покупателей, поставщиков, импортёров, экспортёров и потенциальных партнёров по выбранной товарной группе.
Контакты и профили	Контакты добавляются из исходной базы, официальных сайтов, открытых бизнес-реестров и отраслевых каталогов. Источник указывается в отдельных колонках.
Ограничения	Таможенная стоимость может отличаться от рыночной. Контакты требуют периодической актуализации.
Сайт	trade-scan.ru
Контакты	Telegram @dmitryexport · info@rgexp.com

Заказать аналогичный отчёт или базу потенциальных покупателей/поставщиков: trade-scan.ru · Telegram @dmitryexport · info@rgexp.com