

# Импорт медных сплавов в Китай

**Аналитический отчёт + рабочая Excel-база компаний, поставок, контактов и цен**

Показатель	Значение
Период	02.01.2025 - 20.02.2026
Поставок	482
Компаний-покупателей/получателей	92
Поставщиков/отправителей	51
Стоимость	103,7 млн \$
Вес	8 533,5 т
Сайт	trade-scan.ru

## Что получает клиент

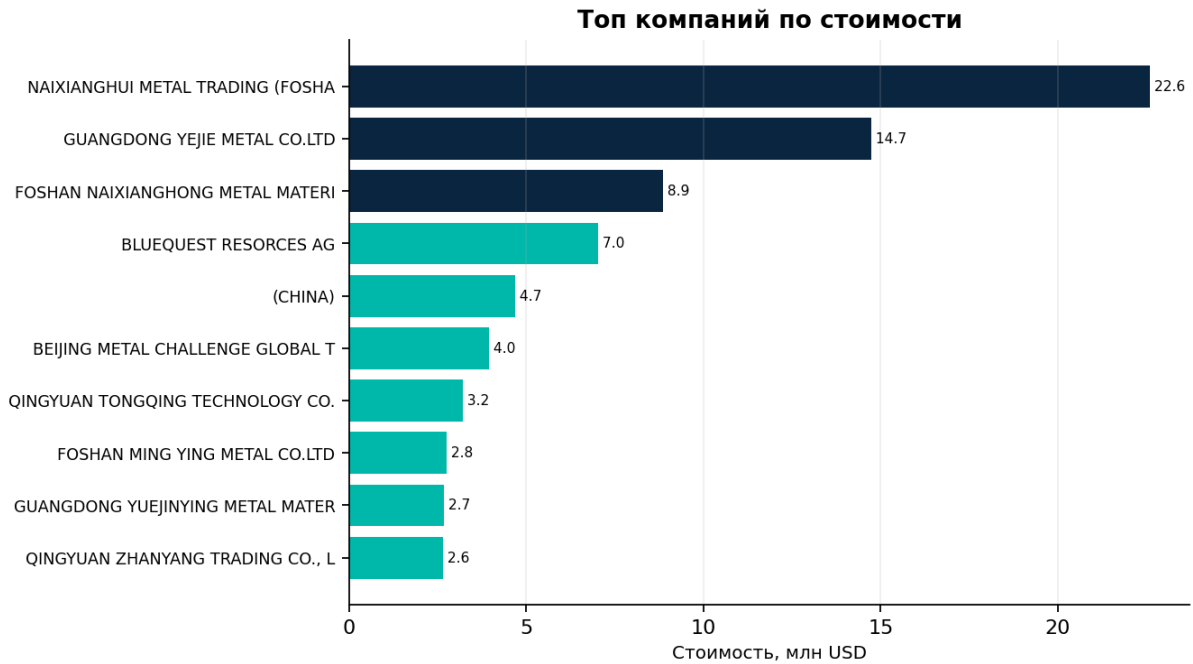
Комплект TradeScan состоит из двух файлов: PDF-отчёт для руководителя и Excel-база на 10 листов для практической работы с компаниями, контактами, поставками, ценами и источниками.

# 1. Практическая ценность отчёта

Отчёт помогает не просто посмотреть статистику, а подготовить базу реальных покупателей, поставщиков и партнёров. Топ-10 компаний формируют 70,5% стоимости в выборке; именно их стоит проверить первыми для коммерческой проработки.

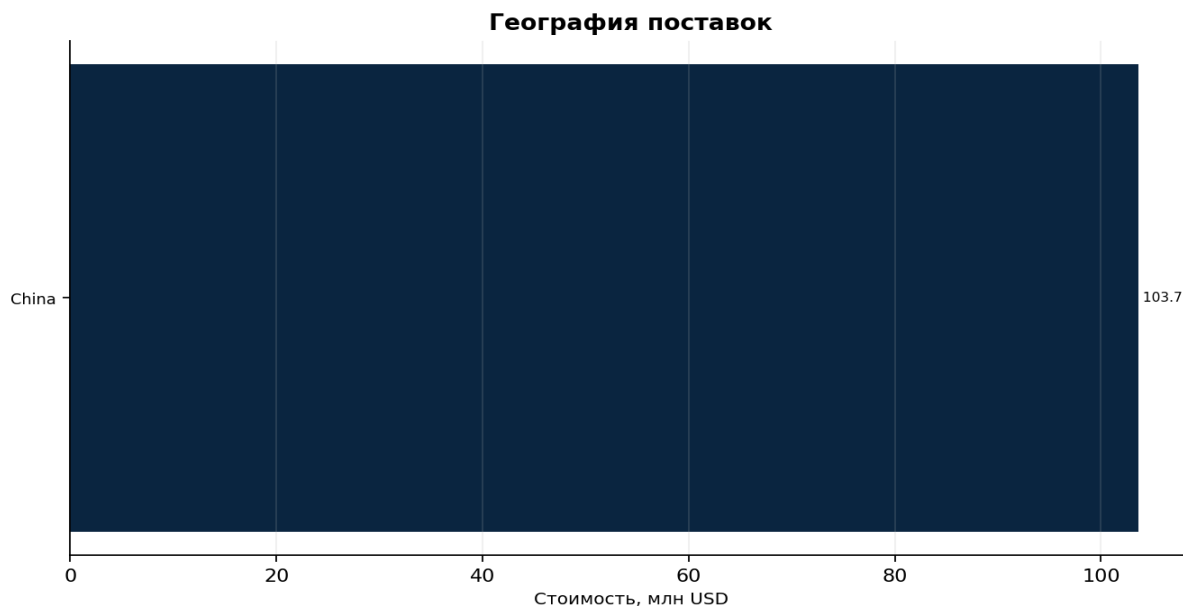
Задача	Практическое действие
Поиск покупателей	Сформировать список компаний с регулярными поставками и приоритетом по стоимости/частоте закупок.
Проверка партнёра	Понять, действительно ли компания импортирует/экспортирует товар, а не только имеет сайт.
Подготовка к выставке	До поездки определить, с кем назначать встречи, а на кого не тратить время.
Переговоры	Использовать фактические объёмы, цены и страны поставок как основу для аргументов.

## 2. Топ компаний для первичной коммерческой проработки

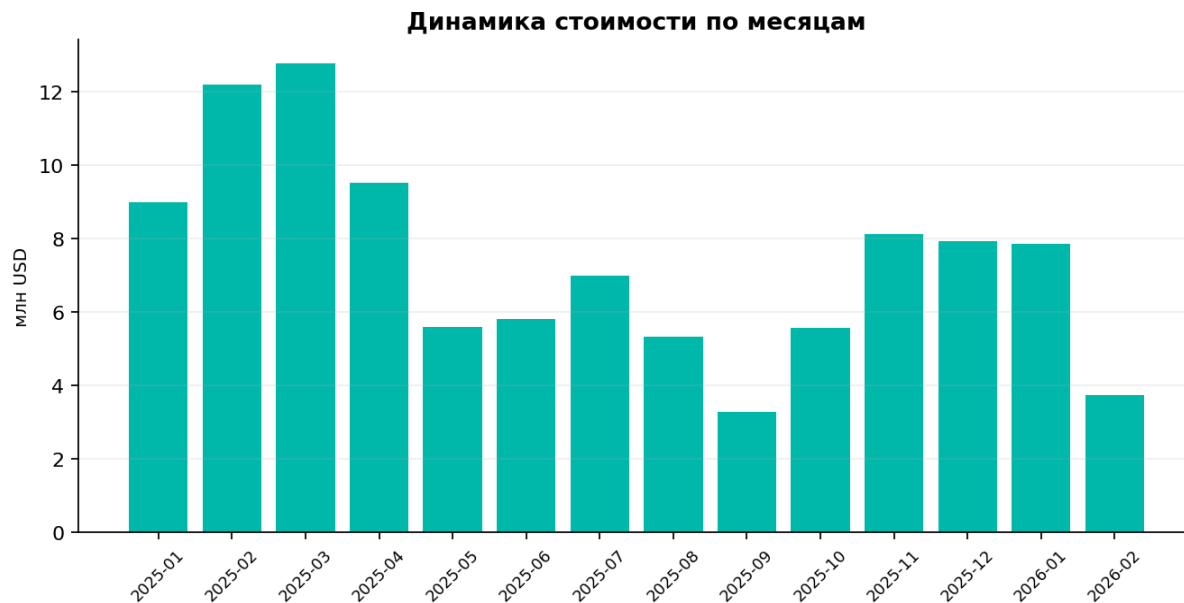


№	Компания	Регион/страна	Стоимость, USD	Поставок	Сайт
1	NAIXIANGHUI METAL TRADING (FOSHAN) CO.LTD	China	22,6 млн \$	107	—
2	GUANGDONG YEJIE METAL CO.LTD	China	14,7 млн \$	10	—
3	FOSHAN NAIXIANGHONG METAL MATERIALS CO LTD	China	8,9 млн \$	40	—
4	BLUEQUEST RESOURCES AG	China	7,0 млн \$	46	—
5	(CHINA)	China	4,7 млн \$	20	—
6	BEIJING METAL CHALLENGE GLOBAL TRADING CO.LTD	China	4,0 млн \$	1	—
7	QINGYUAN TONGQING TECHNOLOGY CO., LTD	China	3,2 млн \$	14	—
8	FOSHAN MING YING METAL CO.LTD	China	2,8 млн \$	7	—
9	GUANGDONG YUEJINYING METAL MATERIAL	China	2,7 млн \$	5	—
10	QINGYUAN ZHANYANG TRADING CO., LTD.	China	2,6 млн \$	9	—

### 3. География и товарная структура



## 4. Динамика и ценовые ориентиры



Цены в таможенной базе нужно использовать как ориентир, а не как единственный рыночный уровень: они зависят от условий поставки, партии, качества товара, страны происхождения и контрактной структуры.

Категория	Средняя цена, USD/кг	Медианная цена, USD/кг	Стоимость, USD	Поставок
Медь	7	8	103,7 млн \$	482

## 5. Примеры профилей компаний

В Excel-файле есть расширенные поля: телефон, сайт, email, краткое описание, источник контакта/профиля и ссылка на источник. Это превращает базу в рабочий список для менеджеров по продажам и закупкам.

№	Компания	Телефон	Сайт	Email	Краткий профиль	Источник контакта/профиля
1	NAIXIANGHUI METAL TRADING (FOSHAN) CO.LTD	—	—	—	Компания указана в сводном листе импортёров исходной базы. Релевантна как потенциальный покупатель/партнёр по выбранному товару.	Исходная база, лист Importers Summary
2	GUANGDONG YEJIE METAL CO.LTD	—	—	—	Компания указана в сводном листе импортёров исходной базы. Релевантна как потенциальный покупатель/партнёр по выбранному товару.	Исходная база, лист Importers Summary
3	FOSHAN NAIXIANGHONG METAL MATERIALS CO LTD	—	—	—	Компания указана в сводном листе импортёров исходной базы. Релевантна как потенциальный покупатель/партнёр по выбранному товару.	Исходная база, лист Importers Summary
4	BLUEQUEST RESORCES AG	—	—	—	Компания указана в сводном листе импортёров исходной базы. Релевантна как потенциальный покупатель/партнёр по выбранному товару.	Исходная база, лист Importers Summary
5	(CHINA)	—	—	—	Компания указана в сводном листе импортёров исходной базы. Релевантна как потенциальный покупатель/партнёр по выбранному товару.	Исходная база, лист Importers Summary

## 6. Как использовать отчёт перед выставкой или переговорами

Перед поездкой в страну, участием в выставке или назначением переговоров важно понимать, кто фактически покупает ваш товар, кто является конкурентом, какие компании работают регулярно, а какие только имеют сайт без подтверждённой торговой активности. TradeScan помогает проверить это по таможенным данным.

Этап	Что сделать
До поездки	Составить список целевых компаний по фактическим поставкам и объёмам.
Перед встречей	Проверить компанию: объёмы, страны, товары, поставщиков/покупателей.
На выставке	Не тратить время на нерелевантные контакты; фокусироваться на компаниях с подтверждённой активностью.
После встречи	Сравнить обещания потенциального партнёра с данными по поставкам и ценам.

## 7. Методология и состав Excel-базы

Excel-файл содержит 10 листов: Summary, How to use, Top companies, Company catalog, Top suppliers, All shipments, Products HS codes, Geography, Dynamics, Price analysis, Methodology. Он предназначен для фильтрации, сортировки и дальнейшей работы с компаниями.

Раздел	Описание
Источник данных	Таможенные декларации и открытые данные, обработанные в аналитический формат TradeScan.
Назначение отчёта	Подготовка практической базы покупателей, поставщиков, импортёров, экспортёров и потенциальных партнёров по выбранной товарной группе.
Контакты и профили	Контакты добавляются из исходной базы, официальных сайтов, открытых бизнес-реестров и отраслевых каталогов. Источник указывается в отдельных колонках.
Ограничения	Таможенная стоимость может отличаться от рыночной. Контакты требуют периодической актуализации.
Сайт	trade-scan.ru
Контакты	Telegram @dmitryexport · info@rgexp.com

**Заказать аналогичный отчёт или базу потенциальных покупателей/поставщиков: [trade-scan.ru](https://trade-scan.ru) · Telegram @dmitryexport · [info@rgexp.com](mailto:info@rgexp.com)**